

Leiter Verkaufsgebiet Deutschschweiz (m/w) 100%

- **Zu besetzende Position:** ab Januar 2022 oder nach Vereinbarung
- **Arbeitsort:** Home-Office – Deutschschweiz

Job-Beschreibung

Gemeinsam realisieren wir, worauf es ankommt

Wir sind das führende Unternehmen in der Westschweiz im Vertrieb von Rauchgassystemen (Element- und Industrieschornsteine), für individuelles und kollektives Wohnen, sowie für den Industrie- und Dienstleistungssektor.

Chemitube AG mit Sitz in St. Maurice (VS), verbindet Qualität und Kundenzufriedenheit seit mehr als 25 Jahren. Wir helfen unseren Kunden im Wettbewerb erfolgreich zu sein und setzen auf hohe Ansprüche an unsere Produkte und Dienstleistungen. Werden Sie Teil unseres Teams von 20 Mitarbeitern und tragen Sie dazu bei, Chemitube auf dem Schweizer Markt, weiter zu entwickeln.

Für unser Verkaufsteam Deutschschweiz suchen wir flexible und eigenständige Verkaufstalente mit Erfahrung im Heizungs- oder Kaminbereich, die Freude am Umgang mit Menschen haben. Wenn Du motiviert bist, eine herausfordernde Aufgabe im Verkaufsaussendienst zu übernehmen, dann bewirb Dich auf diese vielseitige Aufgabe!

Dein neues Aufgabenfeld

- Du bist verantwortlich für die Entwicklung des Deutschschweizer Marktes
- Du trägst die Verantwortung für den Geschäftsbereich von der Akquise über die Verhandlung bis hin zum Abschluss des Auftragseinganges; mit der Unterstützung unserer internen technischen Berater
- Du bist selbstständig in der Organisation Deines täglichen Ablaufes, und Du verwaltest die Planung Deiner Aufgaben im Home-Office oder unterwegs.

Deine Talente und Erfahrungen

- Du hast eine mehrjährige Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter in der Gebäudetechnik, im Bereich Heizung und Energie oder kommst aus dem Kamin-/Ofenbau
- Dein Erfolg basiert auf Deine Kommunikationsfähigkeit, Deine Effizienz, Deine Reaktionsfähigkeit und Deine Fähigkeit Geschäfte abzuschließen
- Du bringst Berufserfahrung im Auf- und Ausbau von nationalen Märkten mit (von Vorteil)
- Du hast eine sehr gute Präsentationsfähigkeit sowie eine systematische und strukturierte Arbeitsweise
- Du hast eine hohe Eigenmotivation sowie idealerweise ein grosses Netzwerk im Heizungs- und Ofenbau-Markt
- Deine Muttersprache ist Schweizerdeutsch und du hast gute Französischkenntnisse

Was Dein neuer Arbeitgeber bietet

Neben einem modernen Arbeitsumfeld in einem Mittelständigen KMU-Betrieb, gelebtem Teamwork, flexiblen Arbeitsmodellen und einem Unternehmen in voller Entwicklung gibt es noch viele weitere Gründe.

Deine Bewerbung

erwarte ich via Email an noth@chemitube.ch, mit den üblichen Dokumenten.

Chemitube nimmt Deine Privatsphäre sehr ernst und deshalb pflegt die Direktion Deine unterlagen gleich selbst.

Chemitube fördert die Chancengleichheit. Vielfalt bereichert unser Unternehmen und verschafft uns einen Wettbewerbsvorteil.